

Reflexiones, pensamientos e historias

5 de Noviembre

Oíd ahora, los que decís: Hoy o mañana iremos a tal o cual ciudad y pasaremos allá un año, haremos negocio y tendremos ganancia.

Sant 4:13

¿Cuándo nos conviene esperar a que los demás hagan algo que queremos hacer para después empezar nosotros?

Muchas veces queremos hacer un proyecto o emprender alguna aventura, pero el miedo a fracasar nos detiene y esperamos que alguien más lo haga para ver sus resultados, hasta entonces nosotros empezaremos a hacerlo.

Claro, se empieza siempre y cuando les haya ido bien a los primeros, de otra manera nos reservamos el momento, no damos el primer paso hasta saber que otro ha tenido éxito.

¿Cuándo seremos verdaderos emprendedores, pioneros en algo?

Los aventureros arriesgan todo y llegan antes que cualquiera a su objetivo y se alzan como héroes o modelos a seguir.

Si vas a emprender un negocio y es el único capital con el que cuentas y es todo tu patrimonio y vas a emprender algo que nadie más ha hecho y tú eres pionero en ello.

Es donde si amerita todo un análisis de inversión a fondo y derivado del resultado y las simulaciones de todo tipo, entonces decide si te aventuras a ser el pionero.

Hace algunas décadas las barberías perdieron terreno ante las estéticas, en un punto las barberías casi desaparecieron. Sin embargo, en un giro interesante de mercado las barbas se pusieron de moda y lo tradicional volvió, las barberías con enormes giratorios regresaron,

afeitar la barba, darle forma, corte de cabello, retoque del bigote, todo eso es nuevamente negocio. Hoy vemos barberías en cada cuadra.

Indistintamente de los negocios de oportunidad existen en el mercado cosas que siempre serán negocio, pero en algunos casos unos más que otros, aunque se dediquen a lo mismo y habrá que analizar a fondo que hay que hacer para tener éxito.

Algo que siempre será negocio es: la comida, la salud, la ropa, la educación, el calzado, la muerte, las fiestas, etc.

Si haces una lista de qué es lo que más se consumen en el lugar en donde vives y así en escala de prioridades de negocio, podrás saber que negocio te conviene emprender, así mismo el ritmo que lleva la información te dirá también que negocios van a tener más oportunidad en el mercado y cuáles presentan mayores ganancias.

En la actualidad existen muchos simuladores de negocios los cuales puedes contratar y hacer un proyecto de inversión que te indique cuál es el negocio que te ofrece mejores beneficios.

Si eres observador encontrarás el mejor negocio para ti.

